

Bakkalık ve Çıkar Çatışmaları

-Ekmek kaç lira oldu?

-Bir buçuk ver sen.

-Ama ben fiyatını sormuştum!

-Tamam işte bir buçuk ver.

Küçük dükkanının içinde oluşturduğu garip karanlık ,depo benzeri dinlenme yerinden bunları söyledi. Herhangi bir bağımız yok ,yakınlık ise sadece alışveriş sırasında edilen birkaç cümle... Fakat onu tanıtmak aslında insanın onursuzluğa kadar düşen garip davranışlarını açıklar nitelikte olacak.

Kendileri ancak tembellikten kılımızın bile kıpırdamadığı ya da acil bir şeylere ihtiyaç duyduğumuz zamanlarda uğradığımız küçük ,hatta küçücük, bayat bisküvi kokularıyla kaplı yeni nesil bakkal eski nesil dükkanın sahibesidir. Her sabah yakınında bile oturmadığı toplu konut sitesinde bulunan dükkanını açar ve insanı boyun fitiği edebilecek yükseklikte bulunan pembe tüplü televizyonundaki bilimüm sağlıklı yaşam programları eşliğinde -ki alınan bilgilere göre sadece bu tür programlar izliyor- kahvaltısını, memleketinden akrabalarına getirttiği tavşan kanı çayını bitirir. Sonra yavaş yavaş müşteriler gelir. Bu insanların yaş skalası oldukça geniştir fakat bir şekilde hepsiyle anlaşmayı bilir. Bunu ticari zekasının insan ilişkilerine tesiri olarak adlandırabilirim. Ticari zekasını, toplumun tanımlamalarına uygun olarak çalıştırmaktan hiç gocunmadığını da belirtmeliyim. Bu benimki için ise sadece çıkarıcılıktır. Her şeyin belli karda satılması taraftarıyken bu kadının “ üç kuruş ondan kazanayım ,beş kuruş da bundan “ diye ortalarda dolaşması bana çok sırttır. Üstelik de kabadır, bir çocuğa nasıl davranacağını bilmez ya da bilmek istemez. Kimseyle duygusal bağ kurmaz , çıkar ilişkileri hep ön safhadadır. Yalnız tüplü televizyonu paraları ve o. Yani ona şimdilik realistiğin, ayakları yere basmışlığın bayrak tutanı veyahut daniskası diye adlandırmış olalım.

Fakat aynanın öbür tarafı da vardır.

Bu daniska, ayakları üzerinde kalmaya zorlanmış, kimse tarafından tam desteklenmemiştir zaman boyunca. Aslında hep yalnızdır. Çıkarıcılığının bir kısmını buna bir kısmını da geleneksel sistemi bıçaklayan büsbüyük ekonomi toptan fiyatına perakende satıcılarına bağlayabilirim. Bu büyük zorlukta var olmaya çalışsa da insanların ihtiyaçlarından kaynaklı sömürgelerini asla tasdiklemiyorum. İşte tam bu yüzden bu çıkarıcılık mevzusunun sebeplerini ikiye ayırdım . Zorunluluklar ve istekler. Şimdilik zorunluluklar patikasından devam edelim. Dediğim gibi yalnızdır. Geç olsa da evlenebilmiştir fakat bu da pek uzun sürmemiştir. Şimdi burada uzun ve edebi aşk hikayelerinden bahsetmek onun için elinden gelen her şeyini yapmıştır bu da ilk kısımlarda bahsettiğimden şüpheyle emin olmadığım sert mizacını açıklar niteliktedir. Akılcılığının sebebi de “ elinden geleni yap ve asla bir kuzu olma “ felsefesine dayanmaktadır.

Babam bunu biliyor mu bilmiyorum ama o da her alını açık memur gibi kesesinin derdinde. Dükkana ekmek almaya giderken ayaklarını nasıl sürdüğünü görebiliyorum çünkü.

Formalite icabı eklemem gereken son birkaç satır var. Ortalama üzerindeki boyu, ince vücudu şekilsiz burnu ve el parmakları her zaman aynı garip stilde bağladığı eşarbi sayesinde yarattığı spor şıklığıyla spesifik olarak tanımlanabilir. Şu da es geçilemez ki sağlıklı yaşam programlarında gördüklerini deneysel yollarla uygulamasından mütevellit alerji oluşumları da söylentiler arasında.